



EU-aamukahvit: Yhdessä enemmän – verkostot ja kumppanit

24.8.2021

AGENDA

- Verkostot ja kumppanit osana EU-hankkeita,
Veera Koskinen, *EU-rahoitusneuvontapalvelu*
- Enterprise Europe Network (EEN), Hanna Riski,
EEN
- Kokemuksia hankeosallistumisesta ja
konsortion rakentamisesta, Jutta Kauppi,
Luonnonvarakeskus LUKE
- Q&A



EU-hankkeet – enemmän kuin rahoitusta

- Konsortiomuotoiset hankkeet tuottavat rahoituksen ohella muutakin lisäarvoa
 - Tutkimus- ja yritysmaailman yhteistyö: hankkeissa on mahdollista julkisrahoitteisesti tehdä rajat ylittävää yhteistyötä ja luoda uusia innovaatioita hyödyntäen yhteistyön tuottamaa lisäarvoa ja kasvattaa omaa osaamista
 - Eurooppalaisen verkoston kasvattaminen: hankkeissa työskennellään tiiviisti eurooppalaisten pidemmän aikavälin yhteistyökumppaneiden kanssa, mikä voi johtaa uusien markkina-alueiden avautumiseen, uusiin asiakkaisiin sekä uusiin yhteistyömahdollisuuksiin. Yritykset voivat hyödyntää tästä liiketoimintansa kehittämistyössä. EU-rahoitetut hankkeet mahdolistaavat myös uusimpien innovaatioiden hyödyntämisen.
 - Näkyvyys: projekteja usein esitellään erilaisissa tilaisuuksissa sekä nostetaan esiin kansallisten- sekä EU-tason ohjelmatoimijoiden puolelta. Näkyvyyden kautta voi löytää uusia yhteistyötahoja niin EU-hankkeisiin kuin muuhun yhteistyöhön
 - Jatkuvuus: EU-hanketoimijoiden kokemukset kentältä ovat positiivisia – ensimmäisen osallistumiskerran jälkeen osallistuminen helpottuu ja jo syntynyt verkosto auttaa kehittämään aina uusia hankkeita!

Konsortiohankkeet – erottamaton osa EU-hankemaailmaa

- EU-rahoitusta haetaan ohjelmasta riippuen yksittäisenä toimijana tai ryhmässä, eli konsortiona
- Vaatimukset ovat riippuvaisia rahoitusohjelmasta vaihdellen aina suosituksesta toimia hankkeessa konsortiona virallisiiin vaatimuksiin. Eurooppalainen yhteinen hyvä ja lisäarvo ovat kulmakiviä rahoituksessa, jolloin suosituskin on hyvä nähdä vaatimuksena – on huomattavan haastavaa kilpailla halutusta rahoituksesta yksin, jos vastassa on monia hyviä kansainvälisiä konsortioita
- Yksi konsortiojäsenistä on projektikoordinaattori, joka on vastuussa hankkeeseen liittyvästä kommunikaatiosta, rahoituksesta ja raportoinnista Euroopan komissiolle. Muut ovat osallistujia (myös muita mahdollisia rooleja voi olla).
- Hyvässä konsortiossa on mukana siihen relevanteimmat osallistujat, joilla on kaikilla selkeä hanketta edistävä rooli. Tuloksenä on hanke, jossa jokainen osallistuja tuottaa selkeää lisäarvoa. Konsortion hanke-ehdotuksen pitää vastata hankekuulutukseen kokonaisvaltaisesti, eikä keksiä hanketta konsortion rakentamisen jälkeen

Verkostot ja kumppanit – apua & vinkkejä

- Kumppanien löytäminen ja verkoston rakentaminen voi olla haastavaa varsinkin aloittelevalle toimijalle. Hyödynnä rohkeasti omat jo olemassa olevat verkostot
- Euroopan komissio, kansalliset EU-rahoitusohjelmien vastuutahot sekä muut toimijat järjestävät aktiivisesti erilaisia ohjelmakohtaisia tilaisuuksia. Keskustele rohkeasti ja tuo halukkuutta osallistua ilmi. Myös mm. pitchaus, B2B-matchmaking ja muut verkostoitumiseen suunnatut (sivu)tapahtumat kannattaa hyödyntää.
- Etätyöaikana verkoston haussa voi käyttää luovuutta. Verkkoypäristössä luontaisia epävirallisia keskustelumahdollisuuksia voi olla hankala luoda, mutta oman äänen saa tuotua kuuluviin mm. Teams-chatissa!
- Kansalliset toimijat kuten EUTI & NCP-verkosto ja EEN, sekä alueelliset EU-toimistot järjestävät tapahtumia ja ovat verkostojen asiantuntijoita. Kentällä on myös useita konsulttitoimijoita (listaus tulossa myös EU-rahoitusneuvonnan sivulle).
- Aikaisemmin rahoitettujen hankkeiden läpikäynti on paitsi keino saada kosketuspintaa EU-hankeisiin ja siihen millaisia projekteja on aikaisemmin rahoitettu, myös hyvä paikka etsiä kumppaneita – ehkäpä sieltä löytyy joku tuttukin jota lähestyää!

Enterprise Europe Networkin palvelut

Hanna Riski

Business Finland

24.8.2021

hanna.riski@businessfinland.fi, p. +358 40 766 7072



Enterprise Europe Network - laaja asiantuntijaverkosto pk-yritysten käytettävässä



3000 +
ASIANTUNTIIJA



600 +
ORGANISAATIOA

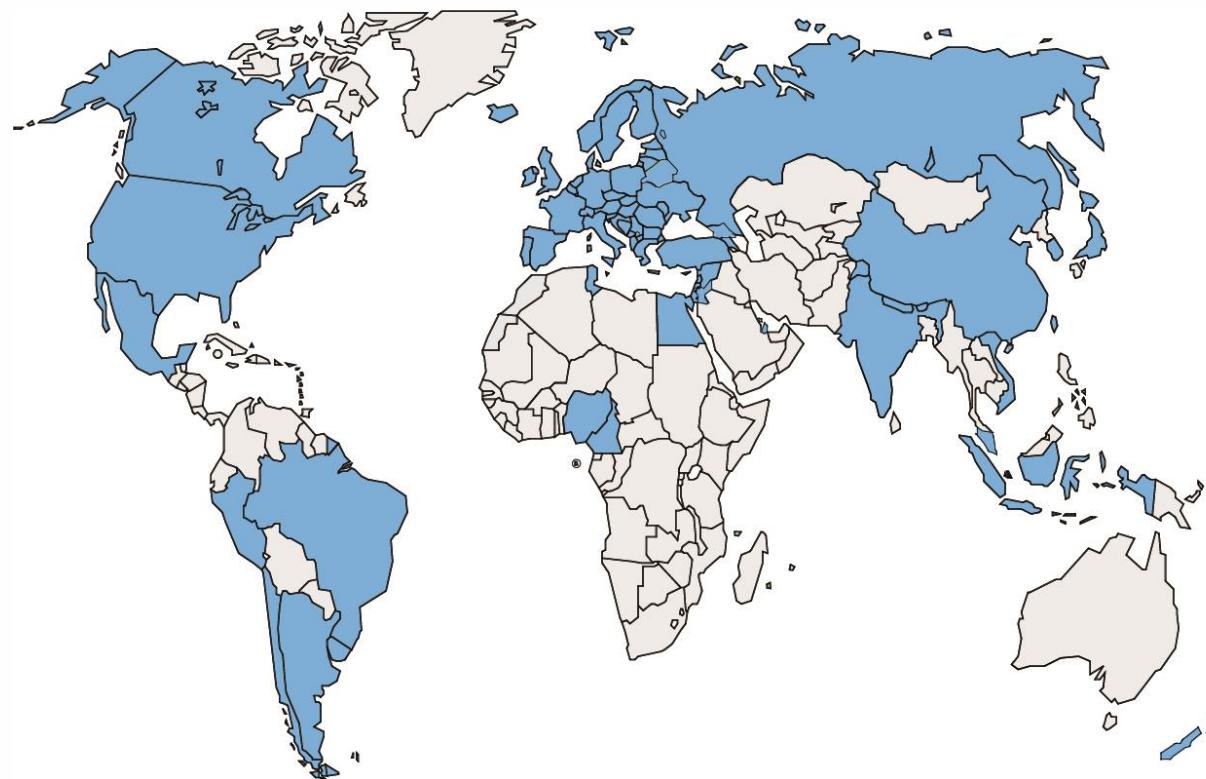


60 +
MAATA

Verkoston toimintaa rahoittaa Euroopan komissio, sekä Suomessa verkoston toimijat
Business Finland, Helsingin seudun kauppanamari ja Turku Science Park.

Kaikki maat missä Enterprise Europe Network on aktiivinen

enterprise europe network



Albania
Armenia
Argentina
Austria
Belgium
Belarus
Bosnia and Herzegovina
Brazil
Bulgaria
Cameroon
Canada
Chile
China
Croatia
Cyprus
Czech Republic
Denmark
Egypt
Estonia
Finland
France
fYROM
Georgia
Germany
Greece
Hungary
Iceland
India
Indonesia
Ireland
Israel
Italy
Japan
Jordan
Kosovo
Latvia
Lithuania
Luxembourg
Malta
Mexico
Moldova
Montenegro
New Zealand
Nigeria
North Macedonia
Norway
Peru
Poland
Portugal
Qatar
Romania
Russia
Serbia
Singapore
Slovakia
Slovenia
South Korea
Spain
Sweden
Switzerland
Taiwan
The Netherlands
Tunisia
Turkey
Ukraine
United Kingdom
Uruguay
USA
Vietnam



een.ec.europa.eu

een.ec.europa.eu | www.een.fi

Suomessa 16 asiantuntijaa kuudella paikkakunnalla

Business Finland – verkoston koordinaattori

Helsinki: Hanna Riski, Kirsi Armanto

Tampere: Hannele Halmetoja, Maarit Vuorio

Oulu: Teija Pakanen, Elina Satta



Helsingin seudun kauppanamari

Helsinki: Maija Kärkäs,

Hanna Blomqvist, Johanna Marin-Hyppönen,
Mika Lahtinen

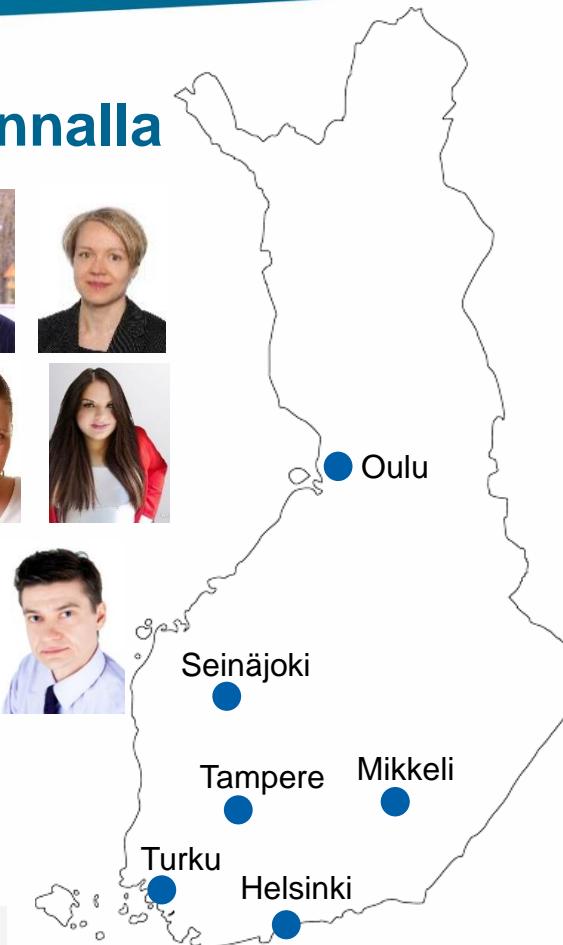


Turku Science Park

Turku: Olli Mankonen, Johanna Puhtila,
Megumi Hayashi, Timo Huttunen

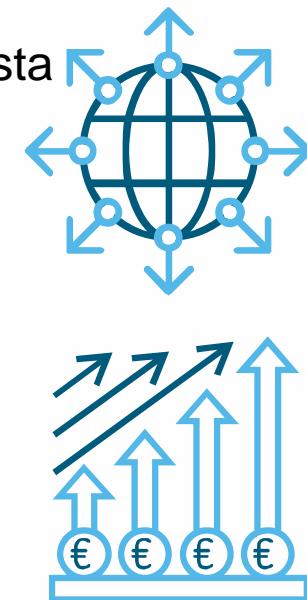
Mikkeli: Mari Kivinen

Seinäjoki: Satu Alapiha



Laaja kirjo maksuttomia palveluita kasvuhakuisille pk-yrityksille

- Neuvontaa kansainvälistymisestä, lainsääädännöstä ja EU-rahoituksesta
- Palveluita ulkomaisten yhteistyökumppaneiden hakuun
- Tietoa, seminaareja ja verkostoitumistilaisuuksia
- Pk-yritysten palautekanava komissioon
- European IP Helpdesk -palvelut



Neuvontaa ja markkinatietoa

Kansainvälistymisneuvonta

Yleinen maa- ja markkinatieto, yrityksen perustaminen toiseen maahan, yritysten ja organisaatioiden yhteystietoja eri maissa

Yleinen lakineuvonta kansainvälisissä kysymyksissä

EU-säädösten vaikutukset ja täytäntöönpano, eri maiden kansallinen lainsäädäntö, kansainvälisen kaupan sopimukset ja riitatalanteet, kuljetusehdot, verotus, tullit, CE-merkintä, julkiset hankinnat. European IP Helpdesk -palvelut

EU-rahoitusneuvonta

Viestintää EU:n rahoitusohjelmista ja hakuajoista, tukea sopivan EU-rahoitusohjelman kartoittamisessa

Tukea ulkomaisten yhteistyökumppaneiden löytämiseen

Yrityskontaktipörssi

Yhteistyökumppaneita kaupalliseen, teknologiseen tai tutkimusyhteistyöhön

Tuhansia hakulmoituksia eri toimialoilta, eri maista

Hakuvahti sähköpostiin

Yrityskontaktipörssi: <https://een.ec.europa.eu/partners>

The screenshot shows the European Commission's enterprise europe network website. The top navigation bar includes links for HOME, THE NETWORK, ADVICE AND SUPPORT, PARTNERSHIP OPPORTUNITIES, EVENTS, and SUCCESS STORIES. A search bar is located in the top right corner. The main content area is titled 'Find a partner abroad for your business'. It explains that the network manages Europe's largest online database of business opportunities and provides three steps to find a partner: 1. Search our global partnership database based on your criteria, 2. Express your interest by telling us about your company, 3. We put interested partners in touch. Below this, there is a search bar with placeholder text 'Search by keyword, e.g. plastic, food', a button to 'SHOW RESULTS', and a 'RESET' button. To the right, there is a link to register for personalised email alerts. A 'Filter' section allows users to specify what they are looking for: 'To buy from (business offer)' (4344 results), 'With tech/expertise that I need (technology offer)' (1182 results), 'To sell to (business request)' (481 results), or 'That needs my tech/expertise (technology)' (194 results). A specific search result for a Macedonian company is shown, detailing its activity in the wholesale of vegetables and fruits, and its need for distributors. The result also mentions that it is specialized in wholesale of natural products and looking for partners to distribute its canned fruits and vegetables.



Tukea ulkomaisten yhteistyökumppaneiden löytämiseen

Yrityskontaktitapahtumat

Etukäteen sovitut ja aikataulutetut kahdenväiset yritystapaamiset (B2B, matchmaking, brokerage event)

Vuosittain ympäri Eurooppaa satoja tapahtumia eri toimialoilta, onsite/online

Myös rätälöityjä yrityskontaktimatkja

[Tapahtumat, missä Suomen EEN-verkosto on mukana järjestäjänä](#)

[Koko verkoston järjestämät tapahtumat](#)



Miten löytää yhteistyökumppani EEN-verkoston avulla?

Ota yhteyttä EEN-verkoston asiantuntijaan
→ hyödynnämme EEN-kollegoidemme kontakteja ympäri maailman.

Osallistu verkoston järjestämiin matchmaking-tilaisuuksiin
→ kahdenkeskiset tapaamiset muiden osallistujien kanssa, tällä hetkellä virtuaalisessa muodossa.

Tarkkaile Yrityskontaktipörssin projektikumppanin hakuilmoituksia
→ [tee sähköpostiin hakavahti uusista hakuilmoituksista](#)

Esimerkkejä matchmaking-tapahtumista

Horizon Europe Digital - Face2Face Brokerage

Ideal-ist, the network of National Contact Points for ICT research, in cooperation with the Enterprise Europe Network invites you to participate in a brokerage event with pre-arranged online Face2Face meetings complementing the first Horizon Europe event the Information Day on Cluster 4 - Digital, Industry & Space.

Did you miss the online brokerage days? Don't worry!

The brokerage system remains open to book scheduled & ad hoc meetings until the first call deadlines (21 Oct 2021). Register and find your partners any time!

<https://digital2021.ideal-ist.eu/home>



Tulevia matchmaking-tapahtumia

Industry 4.0 International Days 2021, 7.-8.9.2021

Auvergne-Rhône-Alpes Entreprises, member of the Enterprise Europe Network, invites you to participate in transnational Business Meetings, the Industry 4.0 International Days 2021, that will be held during Global Industrie.

Special focus is put on partner search for the biggest European funding scheme for Research and Innovation: the Horizon Europe programme. Participants will be able to indicate in their profile ("marketplace") the call for proposals they are interested in and/or describe their project idea.

<https://industry-40-international-days-2021.b2match.io/>



7 ET 8 SEPTEMBRE 2021
GLOBAL INDUSTRIE - LYON (FRANCE)

een.ec.europa.eu | www.een.fi



Esimerkkinä Horizon Europe - Projektikumppanin hakuilmoituksia

A UK wearables company is seeking additional partners to join their consortium to apply for the Horizon Europe call Tackling diseases (2021) (HORIZON-HLTH-2021-DISEASE-04). The aim of the project is to apply a wrist wearable device as a remote based tool in monitoring patients of heart failure after hospital discharge and to receive simplified cardiac expertise. They are seeking medical manufacturers with experience in wearable tech to join the bid via research development agreement.

Koko hakuilmoitus

The screenshot shows a web browser window displaying a project profile from the EEN website. The URL in the address bar is https://een.ec.europa.eu/tools/services/PRO/Profile/Detail/b1eb9b9d-bf4-4b1a-84e8-2ffedca7b785?OrgId=f100554. The page has a blue header with 'Search', 'Sign In', and 'Help' buttons. Below the header is a 'Profile View' section containing the following text:

Horizon Europe: Medical manufacturer sought for bid to create wearable technology for heart failure patients
If you would like more information about the profile please click [Request More Information](#). You will be directed to a new page where you will need to provide some information about yourself/your business cooperation needs and submit your expression of interest in the profile. A Network Partner will then contact you to discuss your interest in greater detail.

At the bottom of this section are 'Close' and 'Request More Information' buttons. Below this is a 'Details' section with the following information:

Title: Horizon Europe: Medical manufacturer sought for bid to create wearable technology for heart failure patients
POD Reference: RDUK20210816001
Summary: A UK wearables company is seeking additional partners to join their consortium to apply for the Horizon Europe call Tackling diseases (2021) (HORIZON-HLTH-2021-DISEASE-04). The aim of the project is to apply a wrist wearable device as a remote based tool in monitoring patients of heart failure after hospital discharge and to receive simplified cardiac expertise. They are seeking medical manufacturers with experience in wearable tech to join the bid via research development agreement.
Description: Applying trustworthy-AI (artificial intelligence) in healthcare contexts generate a multitude of benefits, including more effective disease management by optimised personalised treatments and assessment of health outcomes.

enterprise europe network

Enterprise Europe Network Suomessa: <http://www.een.fi>
Enterprise Europe Network: <http://een.ec.europa.eu>

Enterprise Europe Network myös sosiaalisessa mediassa

- Twitter: [@EENfi](#) ja [@EEN_EU](#), #EENCanHelp
- LinkedIn: [Enterprise Europe Network \(EEN\) Finland](#)
- Facebook: [Enterprise Europe Network](#)
- YouTube: [Enterprise Europe Network](#)

[Tilaa uutiskirjeemme sähköpostiisi!](#)



BUSINESS
FINLAND

HELSINGIN SEUDUN
KAUPPAKAMARI





A sustainable future and well-being from renewable natural resources

Business Finland, EU-rahoitusneuvontapalvelun aamukahvit

Jutta Kauppi, Manager for International Relations,
jutta.kauppi@luke.fi

24.8.2021

Content

#Moretogether

1. Ajatuksia partneroinnista, BF-yhteistyöstä ja kokemuksia verkostojen aktivoinnista - Thoughts on partnering

2. Verkostot kansainvälistymisen tukena - Networks supporting Finland's global growth

3. Teemoja ja yhteistyömuotoja EU-rahoituksessa - Examples of topics and EU-funding

BUSINESS FINLAND MISSION IS GROWTH, RENEWAL AND SUCCESS

Promoting Innovation

Promoting Exports

Attracting investments and travellers

Tools provided by Business Finland

- Research and innovation funding
- Guidance and coaching
- Networking and contacts
- Expertise and vision of our domestic and International networks
- Theme choices and programs



INTERNATIONAL
GROWTH



BEST
ECOSYSTEMS
IN THE WORLD

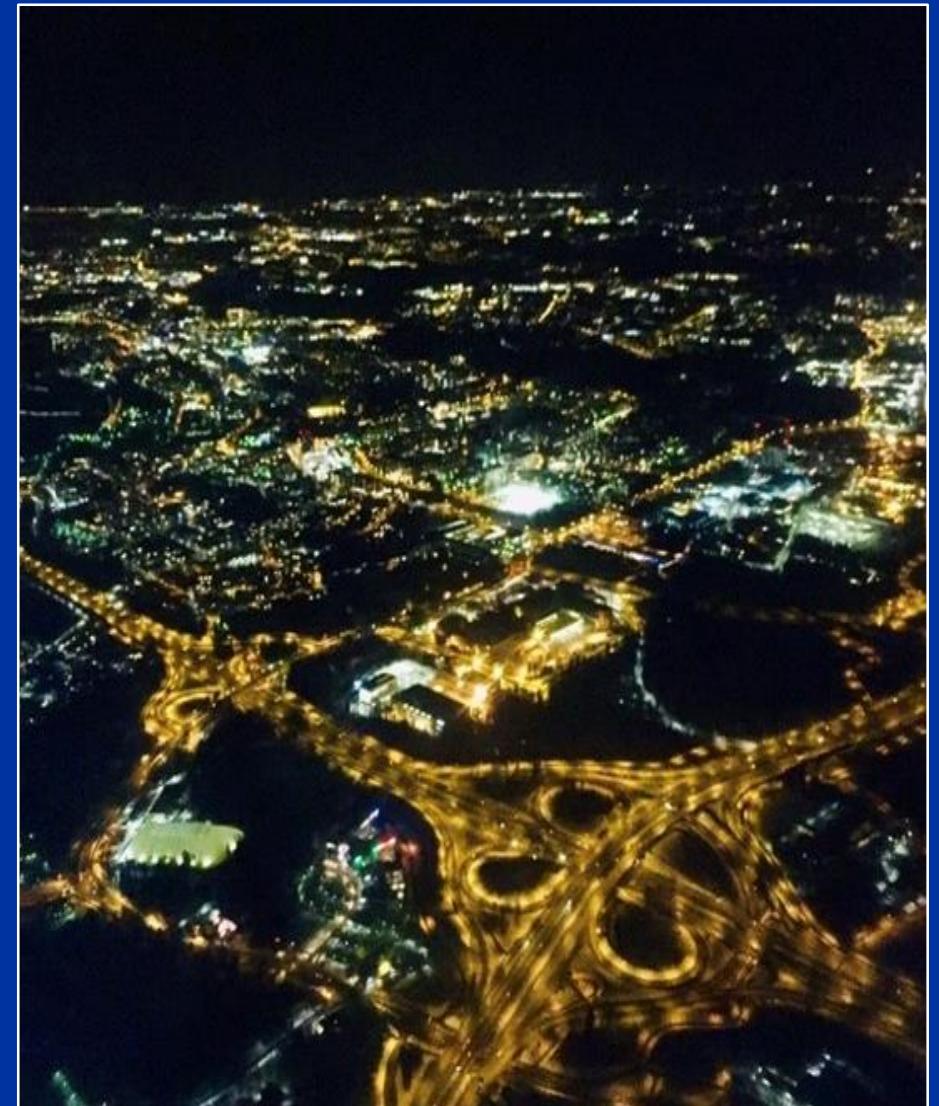
Partnering is the key word!

- Being successful and growing R&D as well as business is hard work
- Finnish R&D success stories are often based on long term reliable, well known partnerships; New solutions accelerated from research and close collaboration
- **Succeeding on European and Global levels- much more strong partnerships and active networks are needed because transformations are speeding up, investments grow in size and innovations needed to tackle global challenges**



Why is partnering even more important?

- **Accelerating research to business;**
Enhancing inventions, innovations and solutions into markets – need to speed this up!
- **Remembering that often even small innovations can make big difference** in success
- **Sometimes big changes are needed** in the whole production chain – that can be supported by testing, piloting with research partners
- **New areas in bio- and circular economy change the production chains radically-new actors are joining** into chains and transforming Finnish offering to global markets – **great new opportunities!**



Growing impact together



© NATURAL RESOURCES INSTITUTE FINLAND

24.8.2021

Photo: Frank Media Oy





Luke's partner network supporting international growth

**Close collaboration
with ministries**
(MMM etc.)
International teams

**MFA country
representatives &
desk officers** support,
screening opportunities
stakeholder support

**Research partners
nationally &
internationally**

**Companies,
consultancy agencies,
banking, insurance,
funds**

**Business Finland's
Programs, Global
Network,**
Development Platform
and support for IFI's

**Strategic
global
partners**
UN
organizations,
FAO, WRI etc.

**Tulanet
network** and
combined
offering for
Emerging
markets

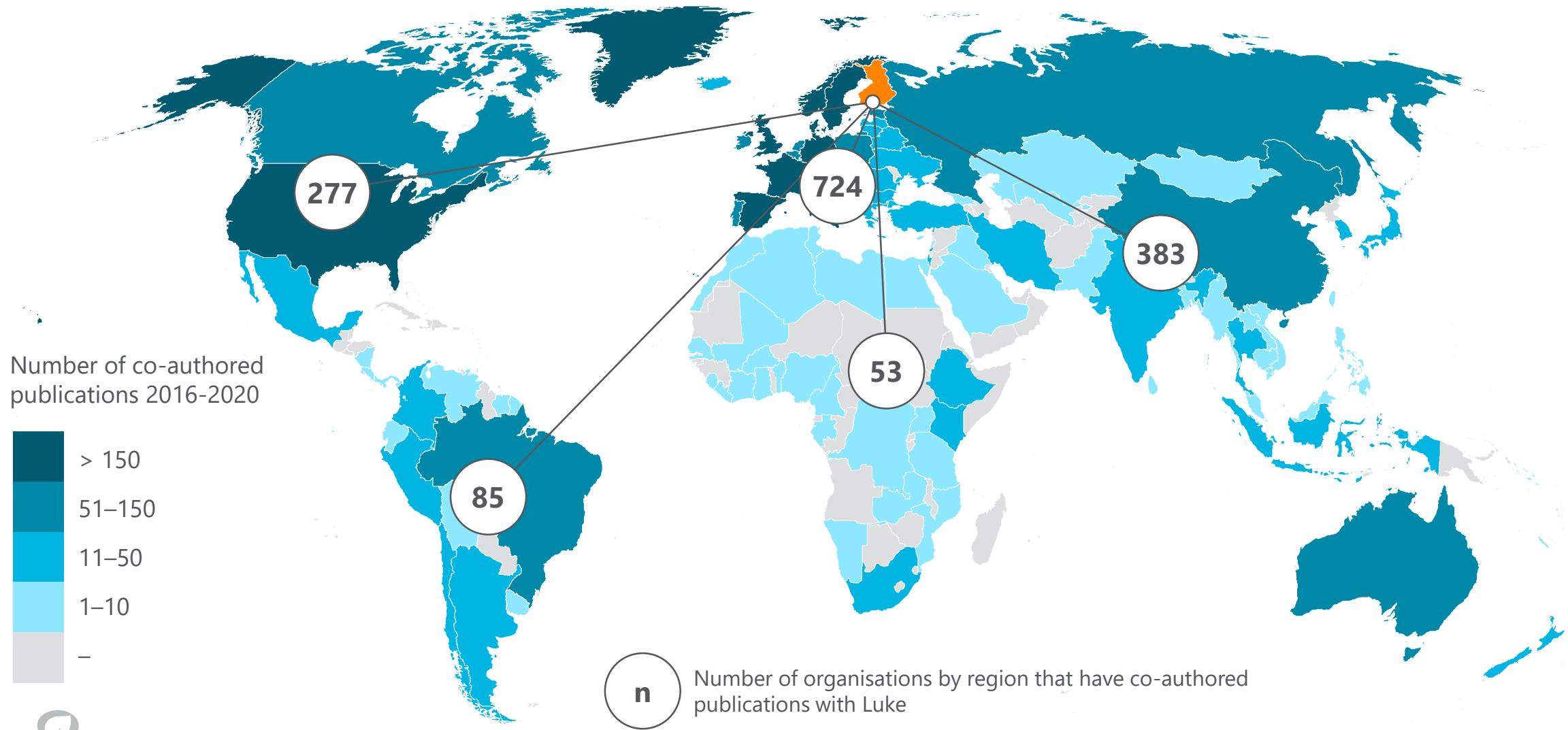
Scientific activity behind the successstories

- 723 on-going research projects, including 99 EU projects
- 702 scientific peer-reviewed articles in 2020
- Luke's publications promote the UN's Sustainable Development Goals

Those SDGs highlighted are where Luke publishes the most



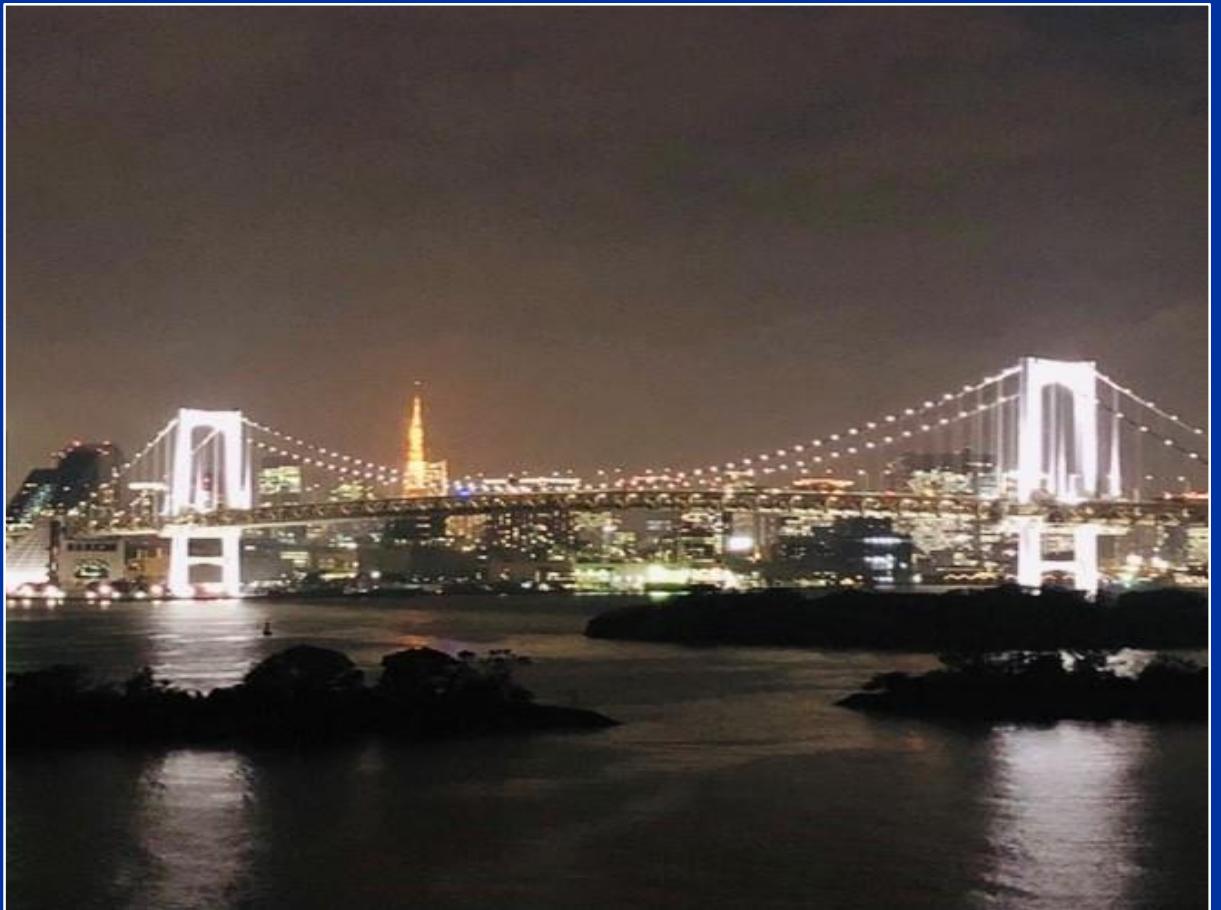
Publication activities 2016–2020



Luke's logics, themes & topics for collaboration & partnering

EU CALLS; Horizon Europe, Global Europe, EU funding calls for innovations, R&D

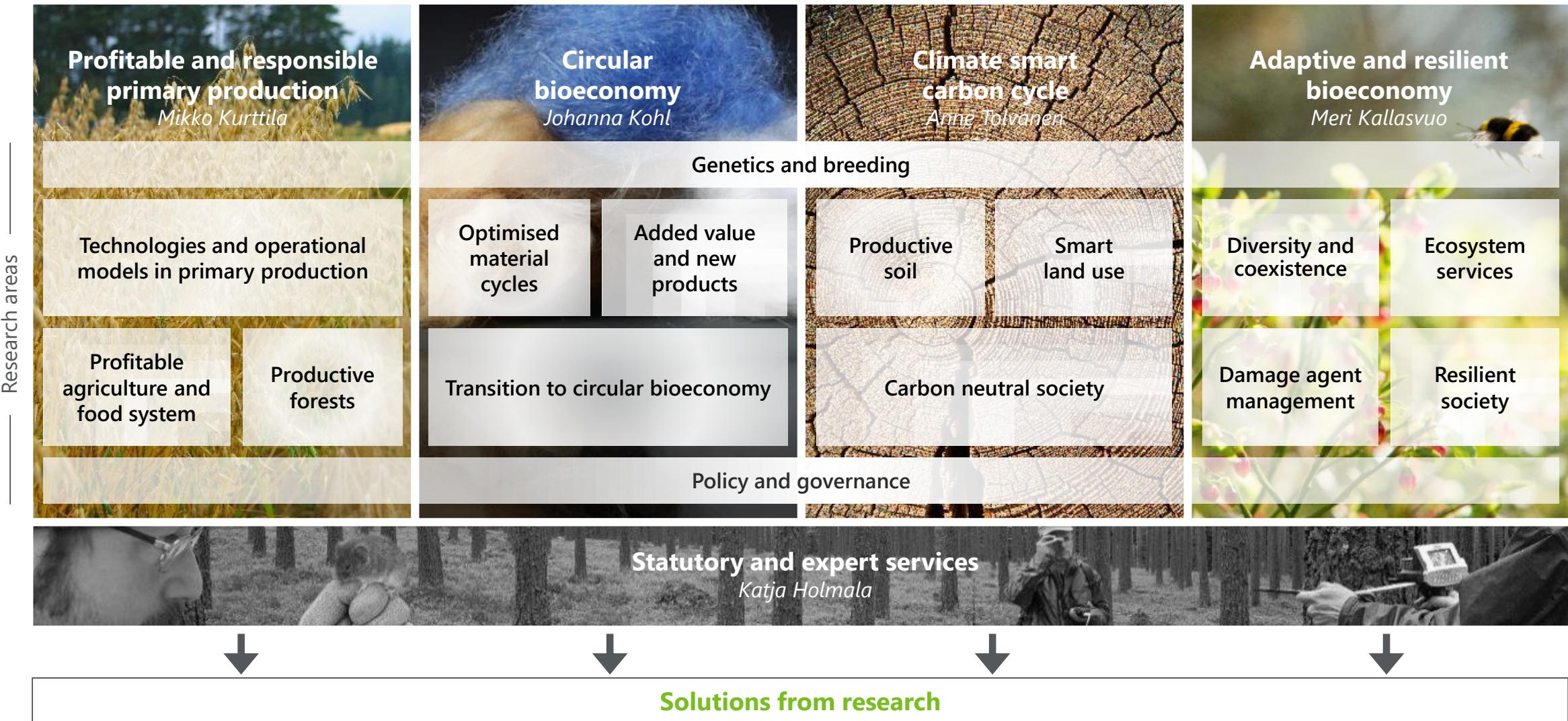
Europa-Africa programs & calls
Targeted calls for cooperation between continents, countries, companies etc.



Growing EU and Global impact – logics for collaboration “#moretogether”

- Regularly reviewing the progress that Luke has made in terms of **publications with international partners**
- **Reviewing and renewing the stakeholder networks** – Keeping active the significant existing and potential collaboration partners (individuals and organizations)
- Benchmarking our **EU effectiveness**
- **Keeping the international customers in the close loop and attracting new ones**
- **Evaluating target countries** with a potential need and new opportunities for Luke's capabilities and solutions
- **Connecting with the suitable International Financing Institutions;**
<https://www.businessfinland.fi/49adcc/globalassets/julkaisut/IFI-Outlook-Report-2021.pdf>

Programmes supporting our strategic targets



Example; BUSINESS FINLAND'S BIO AND CIRCULAR FINLAND PROGRAM - BRILLIANT NETWORK AND TOOLS FOR LUKE'S ACTIVITIES

VISION

- Finland is showing the way for solving global challenges and Finnish bio and circular solutions are utilized globally.
- BF's Global network supports our activities and connects with local partners and industries
- Strategic collaboration, R&D collaboration, institutional partners
- Well selected export countries: EU, EU funding

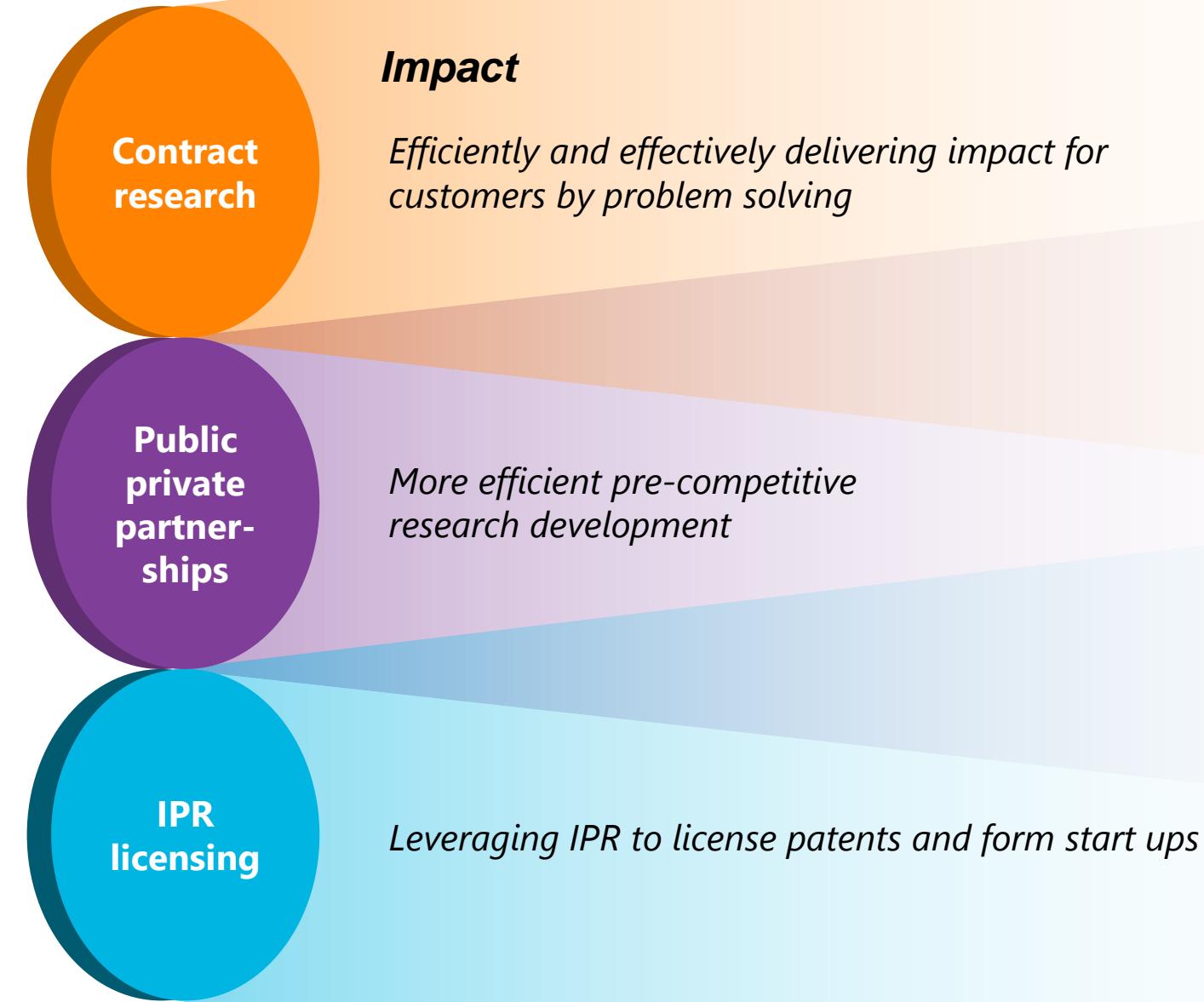
PURPOSE

- Develop competitiveness of Finnish bio and circular based solutions and ecosystems to solve global climate challenges
- Bringing together; Finnish solutions, network and expertise matches demand and opportunities raising in the international markets
- Connecting; National and International networking, EU funding, national banks, investors

Co-operation

Why Luke?

- We are an impartial government research institute with strong, global partner network
- We help create opportunities for enhanced sustainability and value added across the bioeconomy ecosystem
- We have unique research infrastructures and R&D&I know-how, our IPR portfolio creates value and new business opportunities for companies





Partering with customers

Luke's customer, IPR and International relations team



**Director, Sales and
International
Relations**
John Kettle



**SCM Forest,
Wood &
Biomass**
Eero Mikkola



**SCM Sustainability,
Circularity, LCA**
Juha-Matti Katajajuuri



**SCM Digitalisation
topics**
Ganeas Dorairaju



**International Relations
Senior
Specialist**
Tapio
Eerikäinen



**International Relations
Manager**
Jutta Kauppi



**SCM Agriculture
& Food**
Erkki Vasara



**SCM Agriculture
& Food & IPR**
Lotta Heikkilä



**IPR Manager,
Innventions, Patents
&
Commercialisation**
Pauli Saarenketo



**CRM & Sales
developments**
Päivi Valo

Selected topics for commercial projects



- Efficient primary production systems, especially nutrition and feeding technologies
- Sustainability assessments, environmental impacts of agriculture, food systems and forestry
- Genome based breeding for plants and animals, incl. fish
- Versatile crop rotation and land use optimization



- Resource efficient production systems
- Closed and optimised nutrient cycles
- Value added components of side-streams and recycled raw materials
- Eco-design to minimise environmental impacts (LCA)
- Food waste monitoring
- Environmental impact assessment of forests



- Soil carbon sequestration and emission reduction from peatlands
- Greenhouse gas (GHG) exchange and carbon balance; measurement and expert consultancy
- Changes in land use and carbon balance calculations and scenarios
- Climate smart forestry
- Carbon neutral livestock and milk production



- Sustainable and renewable food systems and forestry
- Adapting primary production to changing climatic conditions including pest and disease control
- Improve resilience and securing biodiversity
- Ecosystem services and new business concepts for rural transitions



Follow Luke online!

www.luke.fi/en

- Services
- News
- Publications
- Blogs
- Events
- Newsletters

www.luke.fi/en

The collage includes:

- A screenshot of the Luke website homepage showing a search bar and navigation menu.
- A screenshot of the Luke Facebook page (@Luonnonvarakeskus) featuring a profile picture and several posts.
- A screenshot of the Luke Twitter page (@LukeFinland) featuring a profile picture and several tweets.
- A screenshot of the Luke LinkedIn page (/company/lukefinland) featuring a profile picture and several posts.
- A screenshot of a Luke YouTube channel page showing a play button icon.
- A screenshot of the Luke Instagram page (@luonnonvarakeskus) featuring a profile picture and several posts.
- A screenshot of a Luke newsletter or e-newsletter page with text and images.
- A screenshot of a Luke blog post page titled "Ajankohtaista blogeissa" (Current blog posts) with a date of 24.8.2021.



